

Für die AVT STOYE Gruppe suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

Technischen Vertriebsingenieur (w/m) Verkehrsrechner- und Verkehrsmanagement-Systeme Köln, München, Frankfurt am Main

Die **AVT STOYE Gruppe** kann auf mehr als 65 Jahre Erfahrung im Bereich der Verkehrstechnik zurückblicken. Sowohl mit modernen Lichtsignalanlagen als auch mit innovativen Verkehrsrechner-Systemen hat **AVT STOYE** sich einen ausgezeichneten Ruf im Markt erarbeitet.

Die Verkehrsmanagement-Systeme unseres Tochterunternehmens **GEVAS software** komplettieren unser Portfolio in optimaler Weise, so dass die **AVT STOYE Gruppe** einer der technologisch führenden Anbieter im Bereich der Straßenverkehrstechnik innerhalb Deutschlands ist.

Im Zeitalter von C-ITS (Cooperative Intelligent Transport Systems) und des automatisierten und vernetzten Fahrens kommen neue und sehr interessante Herausforderungen auf uns zu. Für diese spannenden Aufgaben suchen wir eine selbstbewusste und motivierte Persönlichkeit, die Freude an modernsten Technologien hat und mit uns gemeinsam unsere technologische Position am Markt weiter ausbauen will.

Mit der zunehmenden Vernetzung und Kommunikation zwischen den Verkehrsteilnehmern, Fahrzeugen und der Verkehrsinfrastruktur z.B. Ampeln, beginnt hier eine rasante Entwicklung, welche Raum für neue Produkte bietet.

Wenn Sie Interesse daran haben sich in diesem dynamischen Umfeld gemeinsam mit einem kompetenten und freundlichen Team zu engagieren, dann sind Sie bei uns richtig!

Mögliche Standorte: Köln, München, Hanau bei Frankfurt am Main

Die Aufgabe:

- Marketing/ Vertrieb mit anwendungstechnischer Orientierung für Verkehrsrechner- und Verkehrsmanagement-Systeme
- Neukunden-Akquise und Pflege von bestehenden Kundenkontakten im D-A-CH-Raum sowie im angrenzenden Ausland
- eigenverantwortliche Projektleitung von verkehrstechnischen (Forschungs-) Projekten
- Projektbearbeitung von Auftrags- und Forschungsprojekten
- Unterstützung der strategischen Produktentwicklung durch Marktanalysen sowie Auswertung von Kundenanforderungen
- Unterstützung bei der Bearbeitung von Kundenanfragen und bei der Erstellung von Angeboten

- standortübergreifende Sicherstellung des Informationsflusses zwischen dem Kunden und den Projektteams sowie dem Vorgesetzten
- Teilnahme an Vertriebs- und Marketingveranstaltungen, z.B. Messen, Tagungen

Qualifikation:

- abgeschlossenes (Fach-)Hochschulstudium mit natur- oder ingenieurwissenschaftlichem Schwerpunkt
- fundierte Erfahrungen mit IT-Systemen oder im Bereich der Straßenverkehrstechnik
- Erfahrung im Vertrieb von technischen Systemlösungen
- Projektleitungserfahrung
- hohe Kundenorientierung, Motivation sowie Leistungsorientierung
- Präsentations- und Moderationsstärke
- Durchsetzungsvermögen sowie analytisches und strategisches Denken
- ausgeprägte Kommunikations- und Teamfähigkeit sowie sicheres Auftreten und Reisebereitschaft
- Führerschein Klasse B

Wir bieten:

- Entwicklung bereichsübergreifender Kompetenzen
- eine interessante, vielseitige und verantwortungsvolle Tätigkeit
- eine umfassende Einarbeitung und technische Produktschulungen
- einen unbefristeten Arbeitsvertrag und einen krisensicheren Arbeitsplatz
- eine leistungsgerechte Vergütung
- einen Dienstwagen auch zur Privatnutzung

Bitte senden Sie Ihre Bewerbungsunterlagen mit aussagefähigen Unterlagen, Gehaltsvorstellungen und Angabe des frühestmöglichen Eintrittstermins an bewerbung@avt-stoye.de (idealerweise zusammengefasst in einer PDF-Datei).

Schriftliche Bewerbungen senden Sie an

AVT STOYE GmbH, Longericher Str. 177, 50739 Köln

Für Rückfragen steht Ihnen Herr Matthias Schäfer unter der Rufnummer +49 (0)221 2616 0 gerne zur Verfügung.